セミナー番号T-8

本セミナーは、株式会社広島銀行の後援を受けております。

ひろぎんヒューマンリソース

営業職の方向け

仕事に使える雑談力研修

定員50名

仕事と人生の武器になる！
『雑談力UPの法則』

到達目標

- 商談等を円滑に進めるスキルを習得する
- 演習を通じて話しやすい雰囲気を出すための傾聴力を身につける

こんなお悩みにアプローチ

- ☑ お客さまとの会話が続かない
- ☑ 雑談を通じてお客さまへ有効なアプローチの仕方を知りたい

1 雑談力トレーニング入門編

- まずは今の実力でチーム内での雑談
- 「雑談上手は聴き上手なり」の法則

2 聴き上手実践編

- お題即興雑談スピーチ
- 聞かせる雑談スピーチの法則

3 雑談「7つの法則」

- 「形容詞は伸ばす」の法則
- 「実は・・・」の法則
- 「相槌は‘なすび’」の法則
- 「言葉の終わりは・・・」の法則
- 「オウム」の法則
- 「息継ぎに〇〇を入れる」の法則
- 「相手を乗せる‘さしすせそ’」の法則

4 トークフラッグとは

- トークフラッグを立てるコツ
- 雑談ロープレ実践トレーニング
- 雑談力を鍛えるための日常でのコツ

日時

2025
9/4（木）
10:00～17:00
※受付開始 9:30～

受講料

ひろぎんカレントクラブ

プレミアム会員・スタンダード会員	21,000円
ベーシック会員	24,000円
非会員	30,000円

会場

ひろぎんキャリア共創センター
５階セミナールーム

〒732-0804
広島市南区西蟹屋一丁目１番18号

アクセス

- JR広島駅　徒歩11分
- 広電 的場町電停　徒歩8分
- 荒神町バス停　徒歩1分

※駐車場はございませんので、
お車でのお越しはご遠慮ください。

営業コンサルタント

講師　浦上　俊司 氏

立命館大学経営学部卒業後、リクルートグループに入社。その後法人向け営業から個人向け営業へと視点を変え、完全歩合給セールスの世界へ転身。飛び込み訪問の奥深さを実感し、研究の結果独自のセールススタイルを構築。全国ランキング１位を獲得後、1995年独立。フリーの研修講師として全国にて研修、講演を展開。現在、企業向け研修、各種セミナー、講演など多方面で活躍。

本セミナー
申込QRコード

その他申込方法・詳細は
裏面をご覧ください

インターネット申込フロー

ひろぎんヒューマンリソースHPよりお申込みください。

※QRコードを読み取っていただくとSTEP４からお進みいただけます。

STEP 1 『ひろぎんヒューマンリソース株式会社』で検索します。
HP URL→ https://www.hirogin-hr.co.jp

STEP 2 HPを開いて セミナー情報 を選択します。

STEP 3 セミナー一覧より該当のセミナーを検索・選択します。
一覧 URL → https://www.hirogin-hr.smktg.jp/public/

STEP 4 申込フォームより必要事項をご入力ください。（会員・人数）

STEP 5 お申込責任者様に申込完了のメールが送付されます。

受講票

開催1週間前にご登録メールアドレスに配信します。
印刷のうえ当日ご持参ください。

振込方法

申込受付完了後に別途送信する請求書に表示の金額をお振込みください。
※振込手数料がかかります

受講取消

お申込完了後に受講を取消される場合
以下の区分に準じてキャンセル料を申し受けます。

開催7日前～前日 → 受講料**40%**　※日数…土日・祝日を含む
開催日当日 → 受講料**全額**

その他

定員になり次第、申込を締切らせていただきます。
※開催日1ヶ月前時点において、お申込みが10名未満の場合は
中止とさせていただくことがあります。予めご了承ください。

【お客様の個人情報の取扱について】
申込書にご記入いただいた情報は、当グループからのセミナー等に関する各種連絡・情報提供のために使用します。

お問い合わせ先

☎ 082-262-5151

ひろぎんヒューマンリソース株式会社
広島市南区西蟹屋1丁目1-18