

経営層向け

新春経営者セミナー

定員
30名

テーマ：経営戦略

到達目標

- ・ 事業構造を根本から強くする戦略の立て方や、収益向上の道を見つけ出す

1 経営戦略とは

- ・ 「経営戦略」の基本原則
- ・ 「高収益型 事業構造をつくれ
- ・ 客観情勢の変化への対応
- ・ 事業の成果はお客さまから得られる
- ・ スクラップ&ビルドの考え方
- ・ 商品構成はお客さまが決めるもの
- ・ お客さまを明確に定義するやり方
- ・ 集中の原理とは

2 高収益の事業構造をつくる

- ・ どんな業界でも斜陽化の危険がある
- ・ 高収益は危機への最大の予防策
- ・ 「良い高収益」と「悪い高収益」
- ・ 高収益の事業構造づくり「7条件」
- ・ 内部にあるのは費用だけである
- ・ 「現状分析」と「収益向上への打ち手」
- ・ 売上依存は1社30%以下にせよ
- ・ 会社の傾向がすぐわかる「年計表」
- ・ 価格の決定権を持つ重要性

3 未来の事業繁栄を描く

- ・ 自社が目指すべき市場は？
- ・ 不利な状況こそ、体質強化のチャンス
- ・ 無方針は間違った方針より恐ろしい
- ・ わが社の未来像の持ち方
- ・ 成長の「壁」を超える発展具体策
- ・ 経営計画なくして経営なし
- ・ 3年、5年、10年…経営計画の作り方

日時

2026

1/16

金

10:00～16:00

※受付開始 9:30～

受講料（資料代・昼食代含む）

ひろぎんカレントクラブ

プレミアム会員・スタンダード会員 46,000円

ベーシック会員 50,000円

非会員 62,000円

会場

ひろぎんキャリア共創センター
5階セミナールーム

〒732-0804

広島市南区西蟹屋一丁目1番18号

アクセス

- ・ JR広島駅 徒歩11分
- ・ 荒神町バス停 徒歩1分

※駐車場はございませんので、
お車でのお越しはご遠慮ください。



日本経営合理化協会 主席コンサルタント



講師 作間 信司 氏

1984年日本経営合理化協会入協。以来39年間2,000社以上のオーナー企業の社長や幹部と親密な関係を築く。一倉定氏の「経営計画作成合宿」を15年担当。受講者の社長とともに、一倉氏の指導を見て、聞いて、学んできた経験より、一倉社長学の本質をしっかり理解したうえで指導できる唯一のコンサルタント。

本セミナー
申込QRコード



その他申込方法・詳細は
裏面をご覧ください

インターネット申込フロー

ひろぎんヒューマンリソースHPよりお申込みください。

※QRコードを読み取っていただくとSTEP4からお進みいただけます。

STEP
1

『ひろぎんヒューマンリソース株式会社』で検索します。
HP URL→ <https://www.hirogin-hr.co.jp>

STEP
2

HPを開いて **セミナー情報** を選択します。

STEP
3

セミナー一覧より該当のセミナーを検索・選択します。
一覧 URL → <https://www.hirogin-hr.smktg.jp/public/>

STEP
4

申込フォームより必要事項をご入力ください。（会員・人数）

STEP
5

お申込責任者様に申込完了のメールが送付されます。

受講票

開催1週間前にご登録メールアドレスに配信します。
印刷のうえ当日ご持参ください。

振込方法

申込受付完了後に別途送信する請求書に表示の金額をお振込みください。
※振込手数料がかかります

受講取消

お申込完了後に受講を取消される場合
以下の区分に準じてキャンセル料を申し受けます。

開催7日前～前日 → 受講料**40%** ※日数…土日・祝日を含む
開催日当日 → 受講料**全額**

その他

定員になり次第、申込を締切らせていただきます。
※開催日1ヶ月前時点において、お申込みが10名未満の場合は
中止とさせていただくことがあります。予めご了承ください。

【お客様の個人情報の取扱いについて】

申込書にご記入いただいた情報は、当グループからのセミナー等に関する各種連絡・情報提供のために使用します。

お問い合わせ先

☎ 082-262-5151

ひろぎんヒューマンリソース株式会社
広島市南区西蟹屋1丁目1-18