

セミナーNo.

K-03

対象層

管理職

定員

50名

ひろぎんヒューマンリソース

本セミナーは、株式会社広島銀行の後援を受けております。



部長・課長パワーアップ研修

プレイングマネージャーとしての部長・課長の役割と仕事力

到達目標 ・プレイヤーとしての役割を担いながら部下のモチベーションを引き上げ、育成していく方法を身につける

こんなお悩みにアプローチ!

- ✓ 部長・課長としてやるべきことを明確にしたい
- ✓ プレイヤー業務に偏っている

1. 経営の好循環サイクルの確立こそが経営の目的
2. プレイングマネージャーの厳しい現実とは?
3. 業績を上げている管理職の5つの役割と時間管理能力
4. プレイヤーのプロとマネジメントのプロは異なる!
 - ・有能な実務家は多数存在! 皆さまもその一人!
 - ・マネジメントとしても優秀か?
5. 管理職に求められる「戦略思考力」とは?
 - ・業績を上げ続けるためには戦略思考力が不可欠
 ※戦略思考力: 長期的な視点で目標を定め、現状分析・将来予測・情報統合を行い、目標達成のための最適な計画を立案・実行する能力
6. マネジメント力向上に必須の能力開発テーマとは?
7. 部下育成の本質(概論)-メンタリングとOJTの両立が育成のツボ
 - ・本セッションにおける5つの投げかけ・自己体験論の意義
 - ・モチベーション理論からの考察・OJTとメンタリングの区分とは
8. 部下による組織・上司への安心感を高める「メンタリング」の効力とツボ
 - ・メンタリングとは・現状のマネジメント課題と昭和の上司
9. 仕事のノウハウを効率よく伝授する「OJT指導力」のツボ
 - ・OJT実践ポイント-OJT基本5つのステップ
 - ・OJTフォーマットの有効活用・OJT2つの実践ポイント

..... 日時

'26 **7/14** 火 受付開始 9:30
10:00-17:00

..... 受講料

ひろぎんカレントクラブ

プレミアム会員・スタンダード会員	21,000円
ベーシック会員	24,000円
非会員	30,000円

..... 会場

ひろぎんキャリア共創センター
5F セミナールーム

広島市南区西蟹屋1-1-18 ※駐車場はございませんので公共交通機関にてお越しください



お申し込みはこちらから



お申し込み方法・詳細などは
ウラ面へ



講師

ビジネスディベロップサポート 代表
大軽 俊史氏

マーケティング会社での営業・企画を経て、経営コンサルティング活動に従事。また、様々な研修講師の経験を経て、独立。コンサルタント歴は25年以上、セミナー、講演日数は3000日を超える。「人を惹きつける情熱を持った人材を養成する」ことを指導モットーとしている。ユーモアを交えた実践的講義は、楽しくも、心に響くと多くのファンに支持されている。

お申し込みの流れ

ひろぎんヒューマンリソースHPより かんたんお申し込み！

こちらより
お申し込みページへ



または



「ひろぎんヒューマンリソース」でWeb検索

<https://www.hirogin-hr.co.jp>



セミナー情報 を選択



一覧より ご希望のセミナーを検索・選択



お申し込みフォームへ 必要事項(会員・人数など)をご入力ください



お申し込み責任者さまへ お申し込み完了メールが送付されます



開催1週間前に ご登録のメールアドレスへ受講票をお送りします

※印刷し 当日ご持参ください

お振込方法

お申し込み完了後に別途送付いたします、ご請求書に記載の金額をお振り込みください。

※お振込手数料はお客さまご負担にてお願いいたします。

受講取消

お申し込み完了後に受講をお取り消しされる場合、以下の区分に準じ**キャンセル料**を申し受けます。

開催 7日前～前日：受講料の**40%**(日数…土日祝日を含む) | 開催日当日：受講料**全額**

その他

定員になり次第、お申し込みを締め切らせていただきます。

※開催日1か月前時点において お申し込みが10名未満の場合は中止とさせていただく場合がございます。
あらかじめご了承ください。

お問い合わせ

ひろぎんヒューマンリソース株式会社
広島市南区西蟹屋1-1-18

082-262-5151

お客様の個人情報のお取り扱いについて
申込書/申込フォームにご記入いただいた情報は、
当グループからのセミナーなどに関する各種連絡・情報提供のために使用します。