

セミナーNo.

T-06

カテゴリ

営業

定員

50名

ひろぎんヒューマンリソース

本セミナーは、株式会社広島銀行の後援を受けております。

# 仕事に使える雑談力研修

## 仕事と人生の武器になる！『雑談力UPの法則』

- 到達目標**
- ・ 商談等を円滑に進めるスキルを習得する
  - ・ 演習を通じて話しやすい雰囲気を出すための傾聴力を身につける

こんなお悩みにアプローチ!

- ✓ お客様との会話が続かない
- ✓ 雑談を通じてお客様へ有効なアプローチの仕方を知りたい

### 1. 雑談力トレーニング入門編

- ・ まずは今の実力でチーム内での雑談
- ・ 「雑談上手は聴き上手なり」の法則

### 2. 聴き上手実践編

- ・ お題即興雑談スピーチ ・ 聞かせる雑談スピーチの法則

### 3. 雑談「7つの法則」

- ・ 「形容詞は伸ばす」の法則 ・ 「実は・・・」の法則
- ・ 「相槌は'なすび」の法則
- ・ 「言葉の終わりは・・・」の法則
- ・ 「オウム」の法則
- ・ 「息継ぎに〇〇を入れる」の法則
- ・ 「相手を乗せる'さしすせそ」の法則

### 4. トークフラッグとは ※場面から思いつく、雑談ネタになりそうなキーワード

- ・ トークフラッグを立てるコツ
- ・ 雑談ロープレ実践トレーニング
- ・ 雑談力を鍛えるための日常でのコツ

日時

'26 **9/17** 木 受付開始 9:30  
10:00-17:00

受講料

ひろぎんカレントクラブ

プレミアム会員・スタンダード会員	21,000円
ベーシック会員	24,000円
非会員	30,000円

会場

ひろぎんキャリア共創センター  
5F セミナールーム

広島市南区西蟹屋1-1-18 ※駐車場はございませんので  
公共交通機関にてお越しください



講師

営業コンサルタント  
浦上 俊司氏

立命館大学経営学部卒業後、リクルートグループに入社。その後法人向け営業から個人向け営業へと視点を変え、完全歩合給セールスの世界へ転身。飛び込み訪問の奥深さを実感し、研究の結果独自のセールスタイルを構築。全国ランキング1位を獲得後、1995年独立。フリーの研修講師として全国にて研修、講演を展開。現在、企業向け研修、各種セミナー、講演など多方面で活躍。

お申し込みはこちらから



お申し込み方法・詳細などは  
ウラ面へ

# お申し込みの流れ

ひろぎんヒューマンリソースHPより かんたんお申し込み！

こちらより  
お申し込みページへ



または



「ひろぎんヒューマンリソース」でWeb検索

<https://www.hirogin-hr.co.jp>



セミナー情報 を選択



一覧より ご希望のセミナーを検索・選択



お申し込みフォームへ 必要事項(会員・人数など)をご入力ください



お申し込み責任者さまへ お申し込み完了メールが送付されます



開催1週間前に ご登録のメールアドレスへ受講票をお送りします

※印刷し 当日ご持参ください

## お振込方法

お申し込み完了後に別途送付いたします、ご請求書に記載の金額をお振り込みください。

※お振込手数料はお客さまご負担にてお願いいたします。

## 受講取消

お申し込み完了後に受講をお取り消しされる場合、以下の区分に準じ**キャンセル料**を申し受けます。

開催 7日前～前日：受講料の**40%**(日数…土日祝日を含む) | 開催日当日：受講料**全額**

## その他

定員になり次第、お申し込みを締め切らせていただきます。

※開催日1か月前時点において お申し込みが10名未満の場合は中止とさせていただく場合がございます。  
あらかじめご了承ください。

お問い合わせ

ひろぎんヒューマンリソース株式会社  
広島市南区西蟹屋1-1-18

082-262-5151

お客様の個人情報のお取り扱いについて  
申込書/申込フォームにご記入いただいた情報は、  
当グループからのセミナーなどに関する各種連絡・情報提供のために使用します。